

IST EIN MSP DAS RICHTIGE FÜR SIE?

WIR ZEIGEN WANN SICH DER EINSATZ EINES
MANAGED SERVICE PROVIDERS LOHNT.



ManpowerGroup
Solutions

Einkaufsdienstleistung, Lieferantenmanagement, Prozessoptimierung, IT gestütztes Reporting und Sicherstellung von Compliance - all das steckt in **Managed Service Providing**.

IN DIESEN FÄLLEN LOHNT ES SICH, ÜBER EINEN MSP NACHZUDENKEN:

- Sie benötigen mehr Transparenz über Ihr unternehmensweites Einkaufsverhalten von externem Personal.
- Im Einkaufsprozess von externem Personal fehlen Ihnen Auswertungsmöglichkeiten bezüglich der Qualität Ihrer Bewerber, der Performance von Lieferanten oder der Anzahl von Überstunden, der Zuschläge und der Stunden-/Tagessätze.
- Es gibt in den verschiedenen Bereichen Ihres Unternehmens unterschiedliche Bestellprozesse, existierende Bestellprozesse werden nicht eingehalten und viele Beauftragungen laufen komplett am Einkauf vorbei (Maverick Buying).
- Know-how, Ressourcen oder IT-Systeme sind nicht oder nur teilweise vorhanden.
- Die bestehende Risikokontrolle ist den wachsenden Anforderungen oder neuen Geschäftsmodellen nicht mehr oder nur teilweise gewachsen.
- Die Besetzung von Stellen in einem angemessenen Zeitraum und in der gewünschten Qualität wird zunehmend schwieriger.

Die Lösung.

Als Managed Service Provider managen wir den gesamten Beschaffungsprozess von externen Ressourcen und Dienstleistungen und bilden somit die Schnittstelle zwischen Ihnen und Ihren Lieferanten.



UNSERE LEISTUNG FÜR IHREN ERFOLG.

Als **Managed Service Provider** sind wir die Schnittstelle zwischen Ihnen und Ihren Lieferanten und bieten Ihnen ein umfassendes Lösungsspektrum. Mit uns erhalten Sie die richtige Ressource zum richtigen Zeitpunkt zu einem marktgerechten Preis.



SO GENERIERT EIN MSP AUS EXTERNEN RESSOURCEN INTERNE FORTSCHRITTE:

- Erster Schritt ist in der Regel eine kundenindividuelle Lieferanteanalyse sowie die Prozessanalyse Ihrer Leistungsanforderungen. Dies bildet die Basis für die Optimierung der Einkaufsprozesse von externem Personal und für die Erstellung eines Umsetzungskonzeptes.
- Über das „Program Management Office“ stehen Ihnen Ansprechpartner für alle Belange rund um den Beschaffungsprozess zur Verfügung. Mit der Einführung eines Vendor-Management-Systems (VMS) als zentralem IT-Tool werden alle zukünftigen Personal-Anfragen über das VMS gesteuert. Bei Bedarf und je nach Servicevereinbarung kümmern wir uns auch um Detailthemen wie zum Beispiel um Ihre Vertragsgestaltung, um die Zugangsberechtigungen für externe Mitarbeiter oder auch um eine Scheinselbständigkeits-Risiko-Prüfung.
- Durch kontinuierliche Lieferantenüberprüfung und Steuerung der Prozesse inklusive Lieferantenklassifizierung sorgen wir nicht nur für eine kurz- und mittelfristige administrative Entlastung, sondern legen die Basis für einen dauerhaften Optimierungsprozess sämtlicher Lieferantenbeziehungen.
- Die Einführung des MSP ist in der Regel kostenneutral – die MSP Handling Fee, inklusive der VMS Tool-Fee wird von Ihren Lieferanten getragen.

